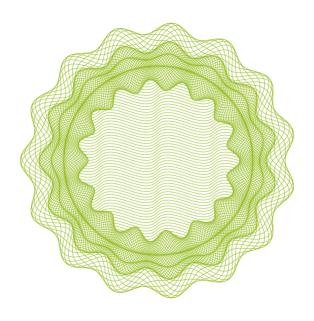
PASAPORTE

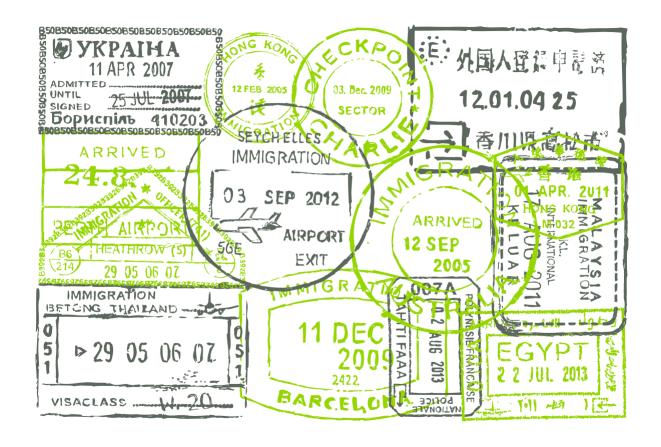


AACONSULTING"



SOLUCIONES EN COMERCIO EXTERIOR





LA GEOGRAFÍA NO ES UNA BARRERA CUANDO HAY UNA OPORTUNIDAD

El mundo es ahora un Mercado Global que presenta nuevos retos y oportunidades para cada empresa.

¿Por qué conformarse con el mercado doméstico si podemos cubrir el mundo entero con nuestros productos y servicios? ¿Por qué proveernos de un intermediario cuando podemos llegar a la fuente?

Este es el espíritu de AA Consulting, ofrecer soluciones innovadoras en un nuevo escenario sin fronteras.



IMPORTACIÓN





SABEMOS **DONDE BUSCAR** LO QUE SU EMPRESA NECESITA.

com

OBJETIVO

Ayudar a las empresas a ahorrar en sus compras.

MÉTODO

Localizamos nuevos proveedores en todo el mundo que mejoren las condiciones de compra actuales.

RESULTADOS

Reducción de costes y aumento de la competitividad.

COSTE

Un pequeño porcentaje de lo que ahorra.

LOGROS

Mientras un departamento de compras tradicional se limita a comparar proveedores locales o nacionales, nosotros ampliamos la búsqueda a más de cien paises.

EXPORTACIÓN





OBJETIVO

Convertir a PYMES en multinacionales

MÉTODO

Taylorismo aplicado al comercio exterior:



Analista de mercado



Gestor de RRDD

DIRECTOR DE EXPORTACIÓN 10

Experto en portales B2B





Traductor

Abogacía Internacional





Pagos Internacionales

Logística y Aduanas

RESULTADOS

Compromiso AAC. Su empresa internacionalizada con presencia en **más de 10 países** en 18 meses.

COSTE

Fijo equivalente al sueldo de un aistente de exportación + variable a éxito.

LA CREENCIA DE QUE UNA PERSONA SOLA PUEDE HACER ALGO GRANDE ES UN MITO.

TODOS TENEMOS TALENTO, PERO CADA UNO PARA UNA COSA DIFERENTE.

VENTAJAS

RECURSOS

Más tiempo para su actividad principal.

MÉTODO CONTRASTADO

Decenas de empresas internacionalizadas con exíto.

POTENCIAL

Más de 30 profesionales del comercio exterior de diferentes nacionalidades conforman una estructura inaccesible para la mayoría de las PYMES.

RED

Estructura propia en países estratégicos y conexiones en **más de 100 países.**

AHORRO

Sin gastos estructurales como: telecomunicaciones, contratación, seguros sociales, vacaciones, formación, bajas, etc.

RAPIDEZ

Departamento rentable 4 veces antes un departamento "in-house".





LA UNIÓN HACE LA FUERZA

¿QÚE ES?

Un consorcio de exportación formado por nuestros colaboradores.

OBJETIVO

Maximizar las sinergias y miniminzar los costes de la internacionalización

VENTAJAS PARA LOS MIEMBROS

- Apalancamiento del canal de distribución
- Ventas Cruzadas
- Acciones comerciales conjuntas
- Economias de escala

VENTAJAS PARA LOS CLIENTES

- Disminución del pedido mínimo
- Mayor cartera de productos
- Ahorro Logístico
- Mejor Comunicación

CUMPLIMOS NUESTROS OBJETIVOS CONSTRUIMOS RELACIONES
LEALES Y DURADERAS MEDIANTE
LA COMUNICACIÓN HONESTA
LA COMUNICACIÓN HONESTA
Y EL RESPETO

DISFRUTAMOS DEL EXITO

APORTAMOS PASIÓN Y ENTUSIASMO PORQUE AMAMOS LO QUE HACEMOS SOMOS DIFERENTE, INNOVAMOS, ABRIMOS CAMINO Y DEJAMOS RASTRO

EUROPA

Oficina España C/ Viena, 26. Oficina 5 30500 Molina de Segura Murcia (España) T. +34868947377

ASIA

Flat C, 6 Floor, Tower 7, One Beacon Hill, Kowloon Tong (Hong Kong) T. +85297799258

AFRICA

Oficina Senegal Sicap Dieupeul 1, Nº 2147 Dakar (Senegal) T. 221774355262

AMERICA

Oficina Panamá Terrazas de Miraflores,12A Distrito de Calidonia (Ciudad de Panamá) CP: 0816–06600 T. +50763876478 www.aaconsulting.es